

法人営業のみなさまに朗報です！

## これまでになかった 営業ツールができました！

言葉サブリは、営業現場の皆様の提案機会をさりげなくアシストします。

とりわけ、法人営業の方にとっては、「**見込客創出**」&「**紹介発生**」を促す有効なツールです。

見込客の創出には、**接触頻度を上げる**必要がありますが、継続的に有効打を打ち続けることの大変さを痛感されていることでしょう。

また、紹介の発生には「**信用構築**」が欠かせません。信頼を得るためには時間を要します。お客様にとって意味のある継続的な関わりが求められます。

言葉サブリは、**定期訪問**として最適なツールに仕上がっています。カレンダーを配置することで、毎月差し替えに何うことが必然となります。もちろんその内容についても、従業員の成長を願う経営者には最適な内容となっています。目の触れる箇所に設置いただく（スペースジャックする）ことで、広告塔の役割を担いながら、**営業機会が生まれやすい**状況を永続的に演出します。

言葉サブリは、提供者である皆様にとっても、本サービスを受ける見込客や既存顧客にとっても、まったく無理のない、両者ともにストレスを感じることなく、ごく自然に「接点」の場が生まれるよう工夫されています。

そのような「場」さえ創り出すことができれば、お客さまとの間に「**共感**」が生まれる確立が格段にアップすることでしょう。

毎月、たった書籍3冊分のコストで、「**新規開拓**」と「**既存顧客深耕**」が同時に図れる優れたものです。もちろん、国内では唯一の独自性有するサービスです。

まずは半年続けてみてください。

言葉には、  
運命を変える力がある！  
そんな言葉を、お客さまに  
お届けしませんか？

※フレームは付属しておりません。各自ご用意ください。

ひとつの言葉との出逢いには、  
人生を変える大きな可能性が秘められています。

# 言葉サブリ

毎月1回

厳選した先人たちの  
**言葉**に、

- ・具体的でわかりやすい解説が「**共感**」を生みます。
- ・1ヶ月分のカレンダーが「**定期訪問**」を促します。
- ・企業名や個人名が「**広告**」の役割を担います。

こんな使い方はいかがでしょうか



ギフトに…

既存顧客

法人顧客（経営者）、個人顧客

**定期訪問**

顧客本人や来訪者の目に触れやすい場所に設置を依頼  
(社長室、応接室、受付、トイレなど)

見込み客

一般企業

**信用獲得**

**紹介獲得**



広告に…

病院・クリニック

飲食店、美容院・サロン、不動産会社、銀行支店

ホテル、旅館、クリーニング店

ゴルフ場（練習場）

ハウスメーカー（住宅展示場）

自動車ディーラー（ショールーム）

その他（学校、図書館、公共施設、役所窓口など）

**新規獲得**

**白地開拓**

来訪者の目に触れやすい場所に設置を依頼  
(受付、客席、レジ横、待合室、  
商談テーブル、客室、トイレなど)

名入れは3種類から選べます



会社ロゴ	<b>A</b>
会社名	
電話番号	
個人名	

会社ロゴ	<b>B</b>
会社名	
電話番号	
個人名	

会社ロゴ	<b>C</b>
会社名	
電話番号	

月額基本料金

(消費税別)

オプション料金

(消費税別)

プラン	内容	料金
基本 200	言葉 1 種類 2L サイズ × 200 枚 (標準)	5,000
基本 100	言葉 1 種類 2L サイズ × 100 枚 (上質紙)	5,000
追加 100	2L サイズ × 100 枚 (標準) ※追加ごとに料金追加	1,500

オプション	内容	料金
シール	名刺サイズ × 50 枚 ※A4 シート 10 面 × 5 枚	3,000

※言葉の内容は毎月かわります。

※言葉の種類を増やしたい場合は、別途お問い合わせください。

お問い合わせ 株式会社プレジデントワン 言葉サプリ 担当

〒460-0008 名古屋市中区栄 4-14-31 栄オークリッジ 9F

TEL : 052-243-3662 FAX : 052-243-3610

**お申し込みはこちらから**

<http://president-one.com/>