

保険募集人のみなさまに朗報です！

これまでになかった 営業ツールができました！

言葉サプリは、営業現場の皆様の提案機会をさりげなくアシストします。
とりわけ、保険募集人の方にとっては、「**見込客創出**」&「**紹介発生**」を促す有効なツールです。

見込客の創出には、**接触頻度を上げる**必要があります。高業績者であっても、継続的に有効打を打ち続けることの大変さを痛感されています。

また、紹介の発生には「**信用構築**」が欠かせません。信頼を得るためには時間を要します。お客様にとって意味のある継続的な関わりが求められます。

言葉サプリは、**定期訪問**として最適なツールに仕上がっています。カレンダーを配置することで、毎月差し替えに何うことが必然となります。もちろんその内容についても、従業員の成長を願う経営者には最適な内容となっています。目の触れる箇所に設置いただく（スペースジャックする）ことで、広告塔の役割を担いながら、**営業機会が生まれやすい**状況を永続的に演出します。

言葉サプリは、提供者である皆様にとっても、本サービスを受ける見込客や既存顧客にとっても、まったく無理のない、両者ともにストレスを感じることなく、ごく自然に「接点」の場が生まれるよう工夫されています。

そのような「場」さえ創り出すことができれば、お客さまとの間に「**共感**」が生まれる確立が格段にアップすることでしょう。

毎月、たった書籍3冊分のコストで、「**新規開拓**」と「**既存顧客深耕**」が同時に図れる優れたものです。もちろん、国内では唯一の独自性有するサービスです。

まずは半年続けてみてください。

言葉には、
運命を変える力がある！
そんな言葉を、お客さまに
お届けしませんか？

※フレームは付属しておりません。各自ご用意ください。

ひとつの言葉との出会いには、
人生を変える大きな可能性が秘められています。

言葉サプリ

毎月1回

厳選した先人たちの
言葉に、

- ・具体的でわかりやすい解説が「共感」を生みます。
- ・1ヶ月分のカレンダーが「定期訪問」を促します。
- ・企業名や個人名が「広告」の役割を担います。

こんな使い方はいかがでしょうか



ギフトに...



広告に...

既存顧客

法人顧客（経営者）、個人顧客

定期訪問

顧客本人や来訪者の目に触れやすい場所に設置を依頼
(社長室、応接室、受付、トイレなど)

見込み客

一般企業

信用獲得

パートナー

会計士、税理士、金融機関など

紹介獲得

新規獲得

病院・クリニック

飲食店、美容院・サロン、不動産会社、銀行支店

ホテル、旅館、クリーニング店

ゴルフ場（練習場）

ハウスメーカー（住宅展示場）

自動車ディーラー（ショールーム）

その他（学校、図書館、公共施設、役所窓口など）

白地開拓

来訪者の目に触れやすい場所に設置を依頼
(受付、客席、レジ横、待合室、
商談テーブル、客室、トイレなど)

名入れは3種類から選べます



会社ロゴ	A
会社名	
電話番号	
個人名	

会社ロゴ	B
会社名	
電話番号	
個人名	

会社ロゴ	C
会社名	
電話番号	

月額基本料金

(消費税別)

プラン	内容	料金
基本 200	言葉 1 種類 2L サイズ × 200 枚 (標準)	5,000
基本 100	言葉 1 種類 2L サイズ × 100 枚 (上質紙)	5,000
追加 100	2L サイズ × 100 枚 (標準) ※追加ごとに料金追加	1,500

オプション料金

(消費税別)

オプション	内容	料金
シール	名刺サイズ × 50 枚 ※A4 シート 10 面 × 5 枚	3,000

※言葉の内容は毎月かわります。

※言葉の種類を増やしたい場合は、別途お問い合わせください。

お問い合わせ 株式会社プレジデントワン 言葉サプリ 担当

〒460-0008 名古屋市中区栄 4-14-31 栄オークリッジ 9F

TEL : 052-243-3662 FAX : 052-243-3610

お申し込みはこちらから

<http://president-one.com/>