

～会社は2番手で強くなる～

NO.2育成カリキュラム解禁

あてはまるものにチェックをして下さい。

- 現在自身のNO2・右腕的存在がない
- 自身が現場に出ないと経営が成り立たない
- 社員が自ら考え行動できない
- 自分だけがいつも忙しい
- 社員のやる気本気が観えない
- 今後の経営が不安

3つ以上あてはまる方は裏面をご覧下さい。

6ヶ月間のNO.2育成カリキュラム

①会社を強くするNO.2 概論

会社を強くする為のあり方を実例に基づいて学び、NO.2となる本人が現状との差異に気付き、主体的に行動を変えていく支援をします。

②セルフモチベーションコントロール

テンションとモチベーションの違いに気付き、承認の欲求に頼らないモチベーションを常に高く安定させる『あり方』を学び体得する支援をします。

③社員をやる気本気にさせるコミュニケーション

社員を説得できても本気にさせた事にはならないと気付き、社員をやる気本気にさせるコミュニケーションを体得する支援をします。

④第3者話法

社内に不平不満が蔓延したり派閥が出来る原因はNO.2の影響が大きくあります。しかし言い換えればNO.2次第で社員が主体的に会社に貢献する組織へ変える事もできます。時に経営者の言葉に匹敵する大きな影響を持つことを実感させる支援をします。

⑤社員の心を動かすプレゼンテーション術

組織を創る上で様々なシーンでプレゼンをする機会があります。NO.2である以上『自分是人前で話すのは苦手』とは言われてられません。社員を束ね大きな目標に向かっていくために発信力は欠かせない事に気付き、内に秘めた思いを限られた時間の中で伝える力を身に付ける支援をします。

⑥NO.2の『あり方』発表

セミナー講師

大池 慶近 一般社団法人日本クラブメンター協会 認定講師
(おおいけのりちか)

八匠研究所 代表 1972年長野県軽井沢で生まれ

21歳で建築内装業会社を立ち上げるが6年間で倒産し多額の借金を抱える。

返済の為某イタリア老舗ブランドに入社し僅か1年4か月で銀座本店トップセールスとなり借金を完済する。

退職後に経営を学ぶ為、ビジネススクールに通い、独立後は様々な企業の取締役を歴任する。

現在は大学内の就活セミナーや大学生向け経営塾の講師としても活躍している。

同氏の教育術は経営テクニックではなく自身の失敗から学んだ実践的な経営学が中心である。

延べ2000名以上の経営者・営業マンの教育実績を持つ。「評論家」ではなく「実業の中での経験」に

裏付けされたノウハウを単純明快に楽しく学べるセミナーは業界を問わず人気が高い。



セミナー受講希望の方は下記のアドレスまたは電話番号までお問い合わせください。

電話番号

052-243-3662

メールアドレス

contact@president-one.com

FAX

052-243-3610

主催

株式会社プレジデントワン